

Lafayette AB växer och behöver en resande säljare.

Lafayette AB har funnits på marknaden i 60år och har sedan dess varit marknadsledande inom kommunikationsradio anpassat för jägaren över hela Norden. Lafayette har sedan förra hösten nya ägare och vi arbetar kontinuerligt efter att utveckla företaget inom fler segment.

Lafayette har sedan våren 2021 ett dotterbolag, Followit AB (f.d. Televilt) som återfinns i Lindesberg, Här tillverkas GPS-sändare som främst används inom segmentet Wildlife, Det innebär forskningsprojekt på de mest spännande djurarter världen över men även Hund-GPS och Stöldskydd.

Nu har DU chansen att bli en del av detta mycket spännande projekt och starka varumärken.

Vem söker vi:

Vi söker en säljare som drivs av att skapa nya affärstillfällen men som även kan upprätthålla och serva tidigare kunder med bravur. Eftersom produkterna till stor del är anpassad för jaktbranschen ser vi en person som är aktiv och med jakt som intresse.

I din vardag kommer du att arbeta med sälj och butikskommunikation dagligen och med kunder i alla storlekar. Du kommer få ett eget ansvar över hur du planerar ditt arbete.

Utöver Sälj kommer du även ha möjlighet att få ett stort inflytande i test av nya produkter och vara en del av de team som ständigt utvecklar nya & befintliga produkter.

För att trivas hos oss:

Behöver du vara en glad, social och utåtriktad person, som aldrig räds att handskas med ovana eller obekväma situationer. Du skall alltid sätta laget före jaget och kunna lämna service av högsta kvalitet till våra kunder och du kommer bli en del av ett befintligt säljteam med fler säljare.

Du behöver därför uppskatta att arbeta i grupp såväl som du har en hög initiativförmåga för de dagar du arbetar själv.

Du behöver i din tjänst hos oss ha goda språkkunskaper i engelska och svenska, såväl i tal som i skrift. Du skall hantera stora delar av Microsoft Office och du behöver ha ett B-Körkort.

Vart i landet du bor spelar mindre roll, vi letar efter någon som kommer att spendera fler dagar på fält än på kontor, därav ser vi till att du har ett hemmakontor som räcker för de dagar du inte är bland våra kunder.

Vart, när & hur ansöker jag:

Vi ser fram emot din ansökan senast 31/10 och vi siktar på att anställa vår nya säljare under januari månad, eller efter annan ö.k. Du behöver såklart både lön och en tjänstebil och det får gärna finnas anspråk på detta i din ansökan men det diskuteras och bestämt efter ö.k.

Allt du behöver göra nu är att fixa ett CV tillsammans med ett personligt brev om dig och varför just du är rätt person för oss och skicka det till adressen nedan, så håller vi tummarna att det är just du som är rätt person för oss.

För mer info, kontakt eller ansökan: Jens@lafayette.se / 079-0066530